

## Das bietet **VITAL ER LEBEN** seinen Partnerunternehmen

1. Fachliche Schulungen und Verkaufstrainings
2. Gemeinsam entwickelte Anforderungs- und Einarbeitungsprofile
3. Befragungen zur Kundenzufriedenheit
4. Gemeinsame Angebote zum Kunden
5. Nutzung der Homepage **VITAL ER LEBEN**
6. Telefontrainings und Recalls
7. Vergleich von Einkaufspreisen und Betriebskennzahlen
8. Professionelle Schaufenster- und Ladendekorationen
9. Erfahrungsaustausch mit Kollegen, die nicht im Wettbewerb zueinander stehen
10. Weitergabe langjähriger Branchen-Erfahrungen eines Kaufmanns zu Fragen der Betriebsorganisation, der Unternehmensführung und des Marktauftritts zur strategischen Zukunftssicherung